

CONVIERTE DATOS EN INSIGHTS ACCIONABLES, POTENCIANDO LAS DECISIONES DE INFLUENCIADORES, AGENCIAS Y ANUNCIANTES.



CREADORES E INFLUENCIADORES

Creadores e Influenciadores optimizan sus contenidos y aumentan la interacción con la audiencia.

Una audiencia más comprometida mejora su propuesta de valor y los vuelve más atractivos para los anunciantes.



AGENCIAS Y ANUNCIANTES

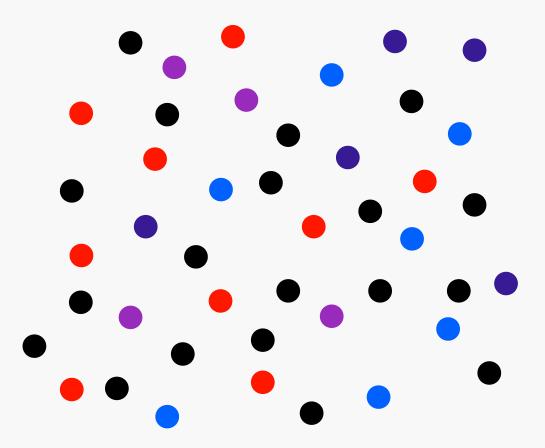
Agencias y anunciantes ajustan sus estrategias en tiempo real, mejoran el rendimiento publicitario y maximizan el uso del presupuesto.

Se identifican a los influenciadores más efectivos midiendo el retorno de inversión de las campañas para optimizar las estrategias de marketing en tiempo real.

ENCUENTRA A LOS CANDIDATOS MÁS ADECUADOS

Permite la detección de influenciadores basada en la búsqueda de contenidos específicos a través de palabras clave relacionadas con los intereses de la audiencia objetivo.

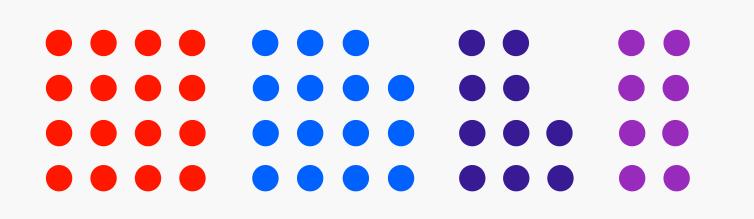
Acceso a más de 2.250 Millones de perfiles.



ANALIZA Y SELECCIONA A LOS MEJORES INFLUENCIADORES

El foco está en lo que realmente importa, reduciendo tareas repetitivas y ganando tiempo para actuar con velocidad y precisión.

Información relevante que permite comparar performance, definir objetivos, proyectar resultados esperados de cada influenciador así como conocer los parámetros de inversión para definir los acuerdos con cada uno de manera específica.

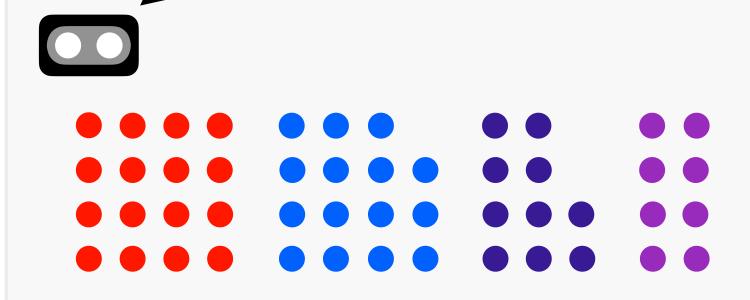


SIMPLIFICA EL ANÁLISIS Y POTENCIA LA OPTIMIZACIÓN DE LAS CAMPAÑAS

El dashboard de análisis de campañas, junto con la conexión con OpenAI, simplifica la lectura de miles de datos y permite detectar patrones que impulsan decisiones más inteligentes y rentables.

Con reportes en tiempo real sobre publicaciones e influenciadores, es posible ajustar acciones durante la ejecución y optimizar estrategias futuras, maximizando el retorno de la inversión publicitaria.

Cinco influenciadores tiene una rentabilidad menor a la esperada entre ellos @juanlopezpr alcanzó \$0,70 frente a \$0,59 esperado, @mariafernandez \$0,40 frente a \$0,23 y @carlagonzalez \$0,62 frente a \$0,30.



Un solo dashboard con rankings, evolución y comparativas, exportación de datos e IA integrada para identificar insights clave y optimizar estrategias de contenidos y campañas con precisión.

PRINCIPALES OBSERVACIONES (02/02/2023 11:07 - 19/09/2025 11:07)

Haga click para solicitar a la I.A. que analice la información disponible

La Inteligencia contextual de Onfluencers destaca las siguientes observaciones:

SOBRE EL IMPACTO ALCANZADO:

» Se han detectado 1.992 influenciadores, entre ellos sumaron un total de 96.195.087 seguidores. Estos influenciadores realizaron un total de 3.803 publicaciones con las que generaron un total de 6.576.411 interacciones, obteniendo un ratio de interacciones de 3,58%.

RESPECTO DE LA PERFORMANCE DE LOS INFLUENCIADORES ANALIZADOS:

» El perfil con mayor cantidad de seguidores fue <u>lagranjadelborrego (BORREGO</u>) de TikTok con 35.956.231 seguidores, luego <u>c5n (c5n)</u> de TikTok con 4.900.116 seguidores y <u>biologiadesdecero (Biología Desde Cero)</u> de TikTok con 3.746.063 seguidores.

Estos usuarios podrían generar un mayor alcance con sus publicaciones.

» El perfil que generó la mayor cantidad de interacciones fue de la red TikTok del usuario curiologia (Curiologia) con 896.090 interacciones, seguido por el perfil de TikTok de lagranjadelborrego (BORREGO) con 774.736 y el perfil de TikTok de ichiban pediculosis peru (ICHIBAN (Piojos y Liendres)) con 471.737.

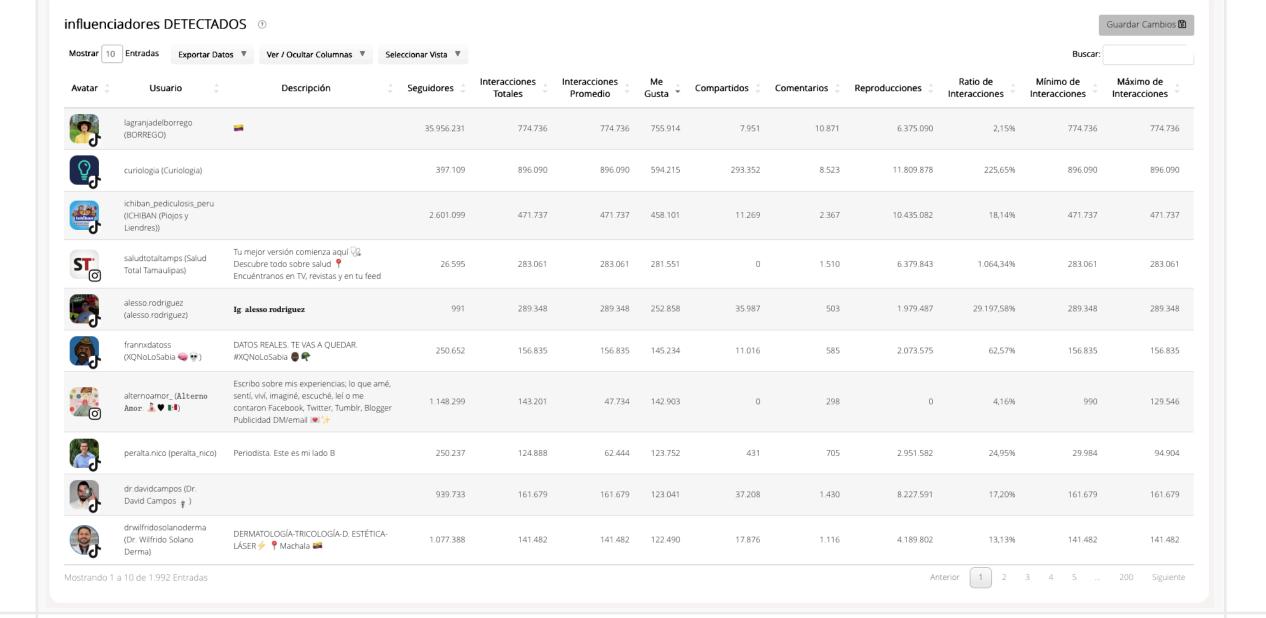
Obtener un mayor número de interacciones ayudará a conectar efectivamente con una audiencia más grande interesada en los contenidos que generan estos usuarios.

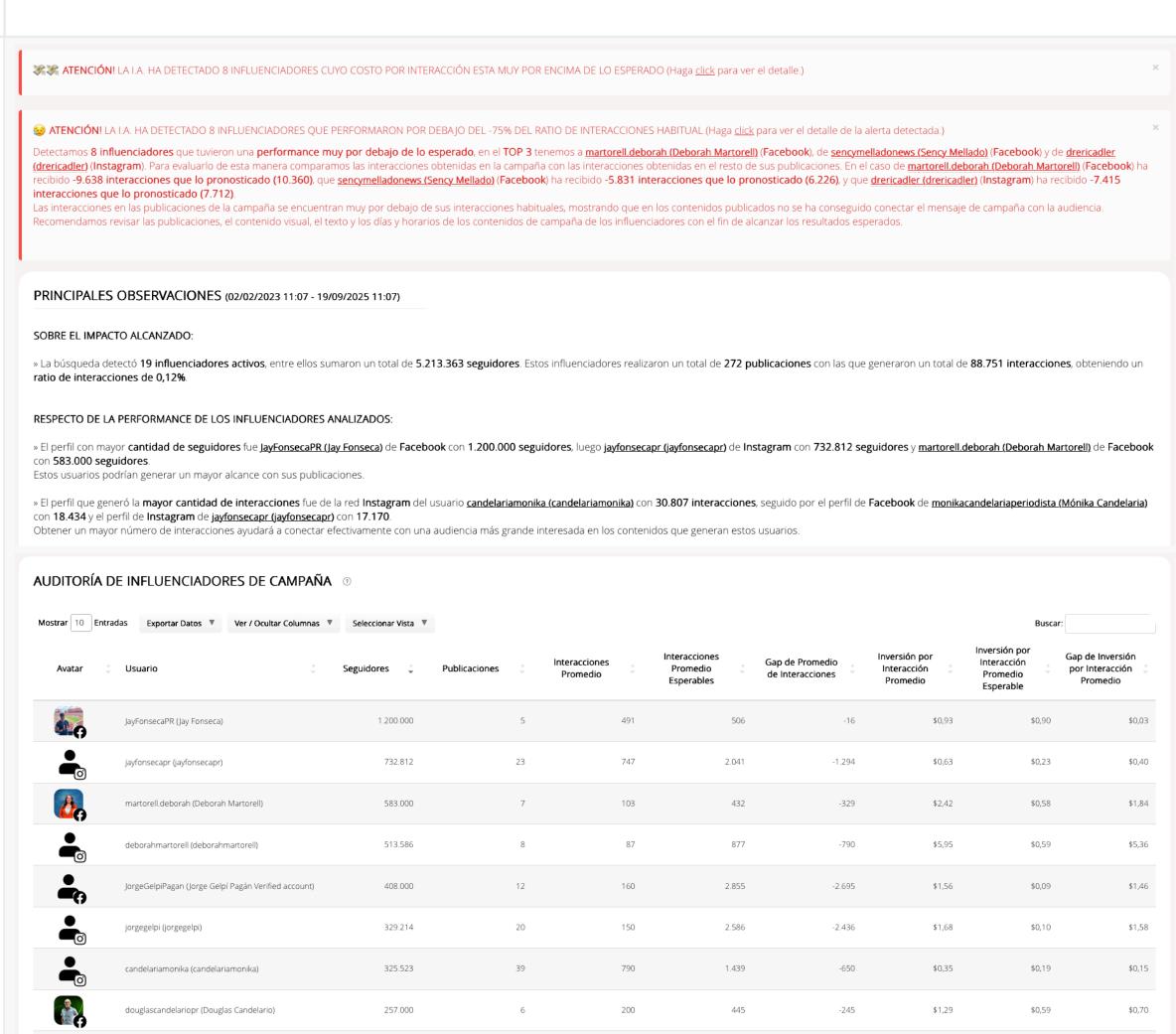
» El mayor ratio de interacciones (relación entre cantidad de interacciones promedio y cantidad de seguidores) fue obtenido por el perfil de jaime andrew28 (Darkar) de TikTok con 79.124,39% seguido por alesso.rodriguez (alesso.rodriguez) de TikTok con 29.197,58% y miiicalopez1 (Micaela López) de TikTok con 3.935,61%.

Esta métrica permite medir la eficacia del influenciador. Son usuarios que generan un mayor interés en sus seguidores cuando publican este tipo de contenido. Conectan con su audiencia de una manera más efectiva independientemente de la cantidad de seguidores con los que cuentan.

» Entre los perfiles con menor efectividad (ratio de interacción) en sus publicaciones de campaña se encuentran farmacia sequeira (Farmácia Sequeira) de Instagram con 0,00%, y farmacia paseodelacuba (Farmacia Ortopedia Paseo de la Cuba) de Instagram con 0,00% y puntodevista00 (OpticaPro Punto de Vista) de Instagram con 0,00%.

Recomendamos revisar sus publicaciones para optimizar los contenidos.

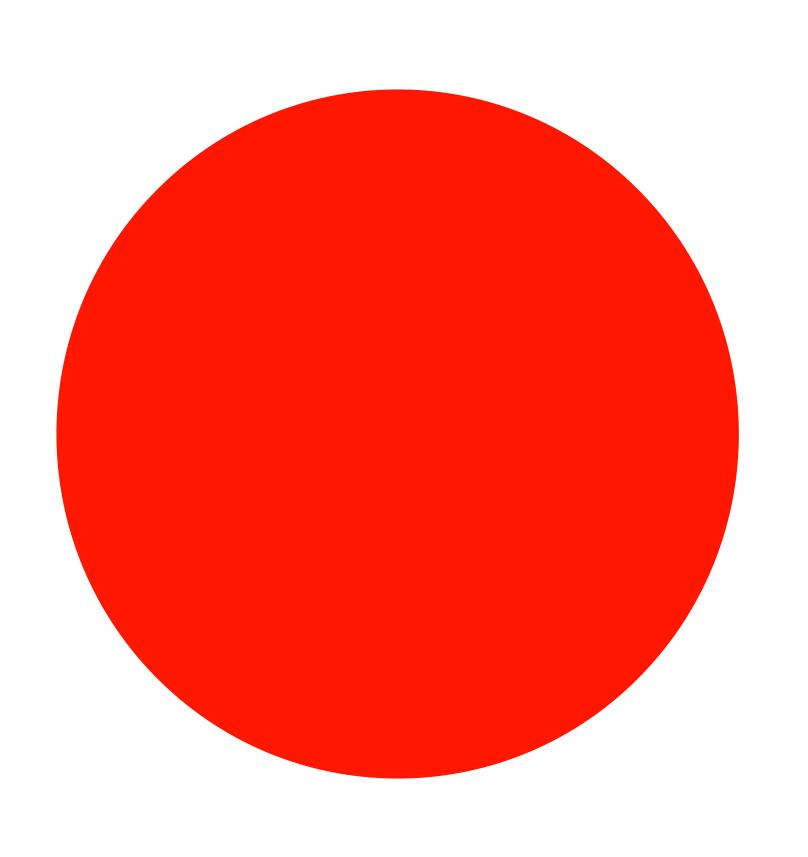




Anterior 1 2 Siguiente

monikacandelariaperiodista (Mónika Candelaria)

Mostrando 1 a 10 de 19 Entradas



MÁS POTENTE, MÁS SIMPLE, MÁS INTELIGENTE.

